

Gideone

Персональный бизнес-тренер
с искусственным интеллектом

При финансовой поддержке



Проблема

Успех розничной компании зависит от качества работы каждого продавца

88%

сотрудников не применяют полученные при обучении знания на практике

47%

руководителей не знают, какие пробелы в навыках есть у их сотрудников

73%

компаний приоритетным ставят возможность обучения через интеграцию собственной экспертизы

72%

компаний отдадут приоритет обучению ключевых профессиональных компетенций

Решение

Gideone – обучение в режиме реальных продаж для офлайн компаний



Мы мотивируем сотрудника применять актуальные навыки в разных ситуациях



После продажи приходит мотивирующая обратная связь



Срабатывает психологический аспект и сотрудник уже обдуманно подходит к следующей продаже



Как следствие – Cross-sell и Up-sell с 1го месяца, эффективная адаптация



Так Gideone выступает в качестве помощника, увеличивающего доход и компании и сотрудника



Иванов Иван

- Дашборд
- Торговые точки
- Мой счет
- Критерии
- База знаний
- Персонал**
- Рекомендации по управлению
- Настройки

← Персонал

Акунин Владислав



Бариста

Статус: **работает**

89171523612

example@com

Комментарий:

Сотрудник работает только по выходным

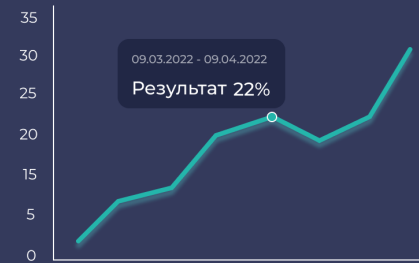
Психоэмоциональная оценка

Состояние в пределах нормы

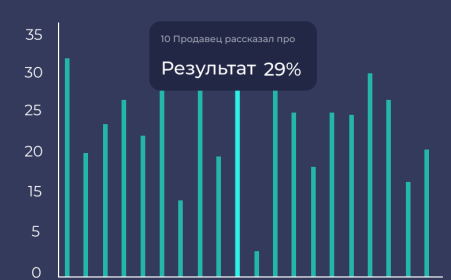


Нет необходимости в дополнительных действиях

Средние результаты выполнения критериев за месяц



Результаты выполнения критериев

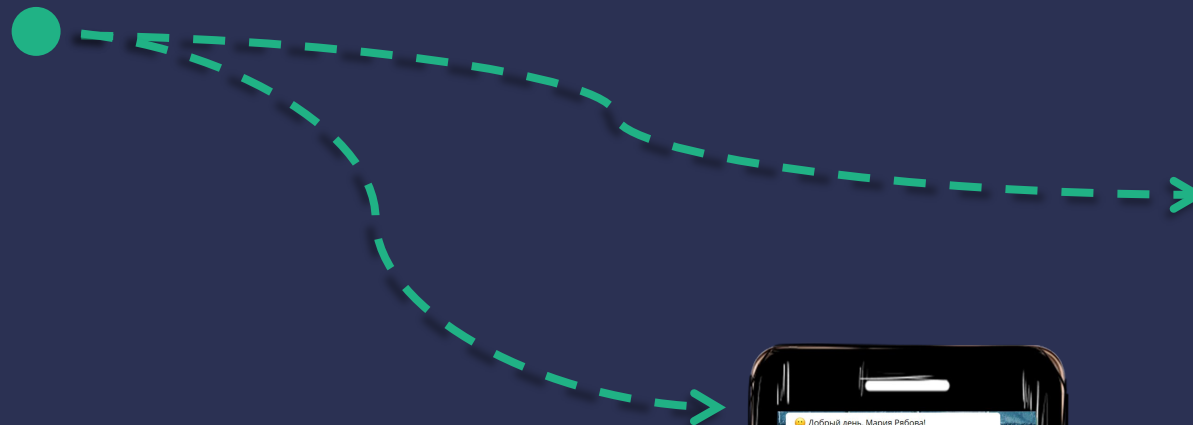


Назначить администратором

Продукт

Анализ продаж в рамках стандартов компании по сценариям

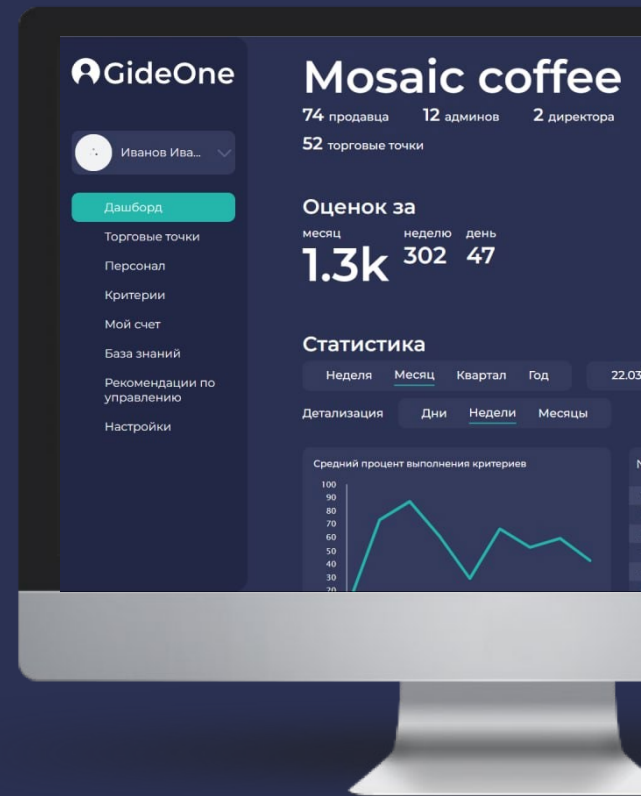
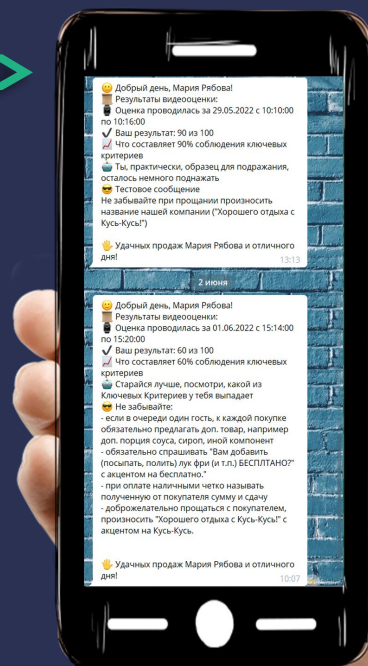
Прототип устройства идентификации продаж в прилавочных зонах



✓ Gideon понимает, когда идёт продажа и анализирует её

✓ Сотрудник в чат-бот получает оценку и рекомендации по обучению

✓ В web-приложении находится аналитика, статистика, дашборды



Роль Искусственного Интеллекта

AI pipeline система

Этап сбора, идентификации и анализа данных

Нейросети обработки аудио идентифицируют момент продажи, а также определяют подходящий сценарий для дальнейшей обработки

Нейросети обработки изображений идентифицируют самого продавца для правильного формирования персональной обратной связи

Этап обработки и классификации данных

Предобработка и стандартизация полученных данных

Далее происходит аналитическая обработка и классификация информации для детального понимания процессов

Этап формирования новых данных и рекомендаций

На основе анализа формируются предложения по развитию навыков и улучшению работы с использованием больших языковых моделей



В цифрах на примере MVP

Что изменилось у наших партнёров за время пилота



«ФЛИНТ»* 26 тт
Магазины подарков
2018-2019, за 1 год

LFL год к году **плюс 33,4%** в сравнении с тт, где Gideone не использовался



«Эксперт» 18 тт
Комиссионные магазины
За 4 месяца

Количество позиций в чеке выросло с **1,18 до 2,4**



«Мозаик» кофе 17 тт
Кофе с собой
За 4 месяца

Продажи целевой позиции (весовой кофе) **выросли в 2,6 раза**



«HAMMER» 3 зала
Спортивные залы
За 3 месяца

Повторные продажи абонементов **выросли в 1,85 раза**

* Клиент, на базе которого впервые была протестирована бизнес идея Gideone

Конкурененты

Мы предлагаем решение работающее в режиме реального времени для офлайн точек продаж

	Gideone	Аудиобейджи steadycontrol, voca.tech, Verbex, heartofsales	Системы «суфлёр» для Колл-центров	Иностранные решения Dosebo Канада	Иностранные решения SAPSuccessFactors Германия
Работа с точками формата «офлайн»	✓	✓	✗	✗	✗
Простота интеграции для малых и больших компаний	✓	✓ ✗	✓	✓	✗
Аналитика и статистика по сотрудникам	✓	✓	✓	✓	✓
Работа в режиме реального времени	✓	✗	✓	✓ ✗	✓ ✗
Высокий уровень масштабируемости	✓	✗	✓	✓	✗

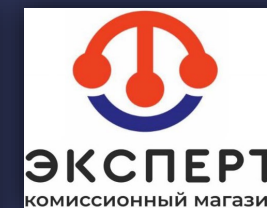
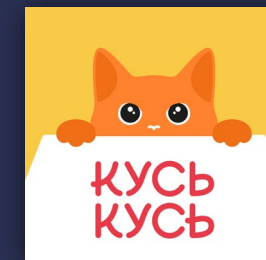
Рынок

Рынок корпоративного обучения с ИИ является стабильно растущим



Текущие результаты

Платный пилот в 8 компаниях на 75 точках продаж



Коммерциализация

3 млрд оборот и сильный ИИ к 2029 году

SaaS от
₽3000/мес.
за 1 место

Прямые продажи

Партнёрская программа

750 подписок
Создание
устройства
Gideone

2024 год

5 000 подписок
+ СНГ
развитие
языковых
моделей

2025 год

50 000 подписок
+ Индия, ОАЭ
развитие
гибридного ИИ

2026 год

100 000 подписок
+ ЮАР, страны
Латинской Америки
создание сильного ИИ

2029 год

Команда

Состав

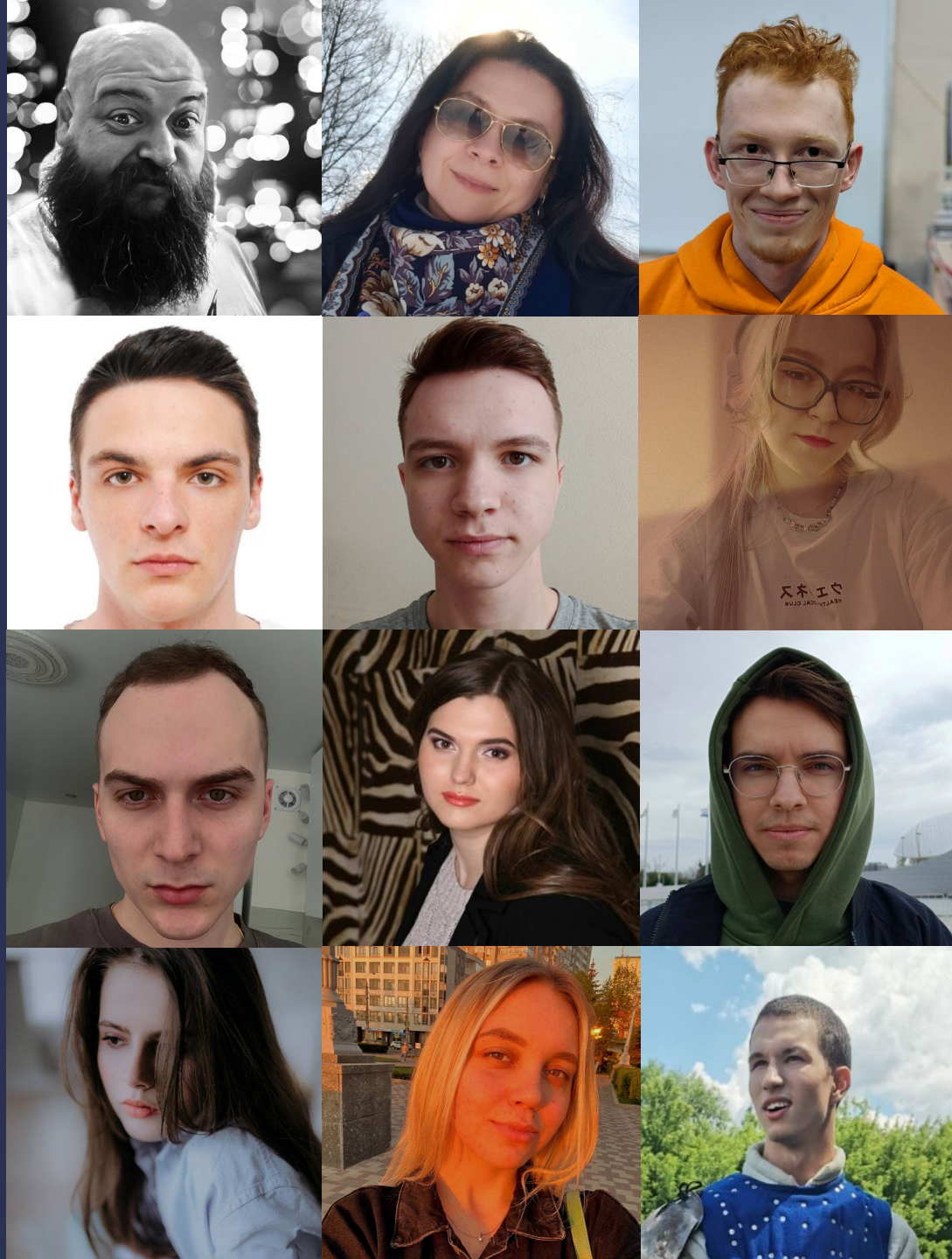
Наша команда объединяет технических экспертов в области разработки и искусственного интеллекта, маркетологов и профессионалов бизнеса

Миссия

Разработать сильный искусственный интеллект, который адаптирует обучение и рекомендации в режиме реального времени к уникальным целям и потребностям каждого пользователя в обширном спектре сфер деятельности

Ценности

Свобода, команда, обучение, инновации



Наши ближайшие планы

2024 – создание промышленного образца устройства Gideone

ИИ Gideone

- Развитие возможностей естественного языкового понимания
- Расширение аналитических возможностей видеобработки
- Автоматизация генерации обучающих материалов
- Многоязычная поддержка для обеспечения глобального охвата и локализации

География

- Выход на рынки СНГ с 2025 года
- Выход на рынки стран востока с 2026 года
- Выход на рынки Азии с 2027 года
- Выход на рынки Европы с 2028 года
- Выход на рынки Америки с 2029 года

Маркетинг

- Работа с «тёплым кругом»
- Партнёрства и коллаборации
- Целевой контент маркетинг об ИИ в обучении
- SEO и SMM с акцентом на кейсах и ИИ
- Профильные офлайн мероприятия
- Прямые продажи

Устройство Gideone

- Запуск линии производства устройств Gideone в 2025 году
- В 2025 году создание носимого устройства в рамках системы устройств Gideone
- Выход Gideone 2.0 включающий вариативную работу с видео



Малороссиянов Иван
CEO



www.Gideone.ru



[+7 \(987\) 987-79-87](tel:+7(987)987-79-87)



delo@gooddelo.com



@UDVAYZER