

ROONGO

ROONGO
Все для техники

**ПЕРВЫЙ МАРКЕТПЛЕЙС ТЕХНИЧЕСКИХ ТОВАРОВ
С ДОСТАВКОЙ ОТ 15 МИН**

Ищем инвестиции 35 М рублей

РЫНОК ТЕХНИЧЕСКИХ ТОВАРОВ



Автотовары



Автохимия



Мототовары



Водный транспорт



Велотранспорт



Электротранспорт



Спецтехника



Коммерческий



Бытовая техника



Инструменты

100 000 000 товаров в 30 категориях

A blurred city street at sunset. The scene is filled with motion blur, capturing pedestrians walking and cars driving. The sun is low on the horizon, creating a warm, golden glow that illuminates the scene. The buildings on either side are also blurred, emphasizing the fast-paced nature of the environment. The overall mood is one of dynamic energy and urban life.

ПОКУПАТЕЛИ

ПРОБЛЕМЫ ПОКУПАТЕЛЕЙ

Все требует ремонта - а ремонт требует срочности!

Долго оффлайн покупать товары самостоятельно: 1-3 часа на поездки.

Долго ждать доставки из Онлайн магазинов: 2-7 дней

Сложно самостоятельно подбирать запчасти онлайн: часто нет фото, описаний, опыта других покупателей, сравнения, инструкций.

РЕШЕНИЕ ДЛЯ ПОКУПАТЕЛЕЙ

Новый тип маркетплейса который специализируется на технике

Удобный поиск и сравнение множества предложений по всем характеристикам и магазинам города/страны

Инструменты подбора запчастей, подробные фото, качественное описание, опыт пользователей, совместимость, инструкции и статьи

Быстрая доставка от 15 мин из ближайших офлайн магазинов

ПРОДАВЦЫ



ПРОБЛЕМЫ ПРОДАВЦОВ

Маленький охват покупателей в офлайн магазинах

Очень дорого и сложно поднимать продажи со своего сайта

Существующие маркетплейсы не подходят для торговли товарами для техники

1. Не подходящая группа покупателей
2. Не подходящая структура каталогов
3. Нет баз данных запчастей

4. Нет совместимости с техникой
5. Нет аналогов
6. Сложная финансовая модель

РЕШЕНИЕ ДЛЯ ПРОДАВЦОВ

Новый тип маркетплейса, который специализируется на продаже товаров для техники

Генерация большого потока целевых клиентов за счет удобства покупателей, доставки и маркетинга

Очень быстрая система создания карточек товаров: конвейерный интерфейс, конструктор названий, автоматизация, автозаполнение, идеальный учет специфики каждого товара

Очень простая логистика: курьер забирает товар из магазина

МАРКЕТПЛЕЙСЫ

A photograph of a warehouse aisle with high ceilings and long rows of metal shelving units. The shelves are filled with cardboard boxes, many of which are wrapped in clear plastic. A worker wearing a bright orange safety vest and dark clothing is walking away from the camera down the center aisle, carrying a black folder or tablet. The lighting is industrial, with a series of lights visible on the ceiling. The overall atmosphere is one of a busy, organized industrial environment.

ПРОБЛЕМЫ МАРКЕТПЛЕЙСОВ

Большинство продавцов не выкладывают товар на площадки – слишком сложно и долго, не удобно отгружаться и паковать товары

Традиционная структура баз данных товаров: “Список категорий + Любое название” порождает множество ошибок и слишком большую трудоемкость создания карточек товара, модерирования, выбора при покупке.

Низкая маржинальность торговли из-за высокой конкуренции и “Грязных” методов снижения цен

Долгое и очень дорогое масштабирование – нужно много складов и пунктов выдачи

РЕШЕНИЕ

Уникальная структура баз данных товаров -

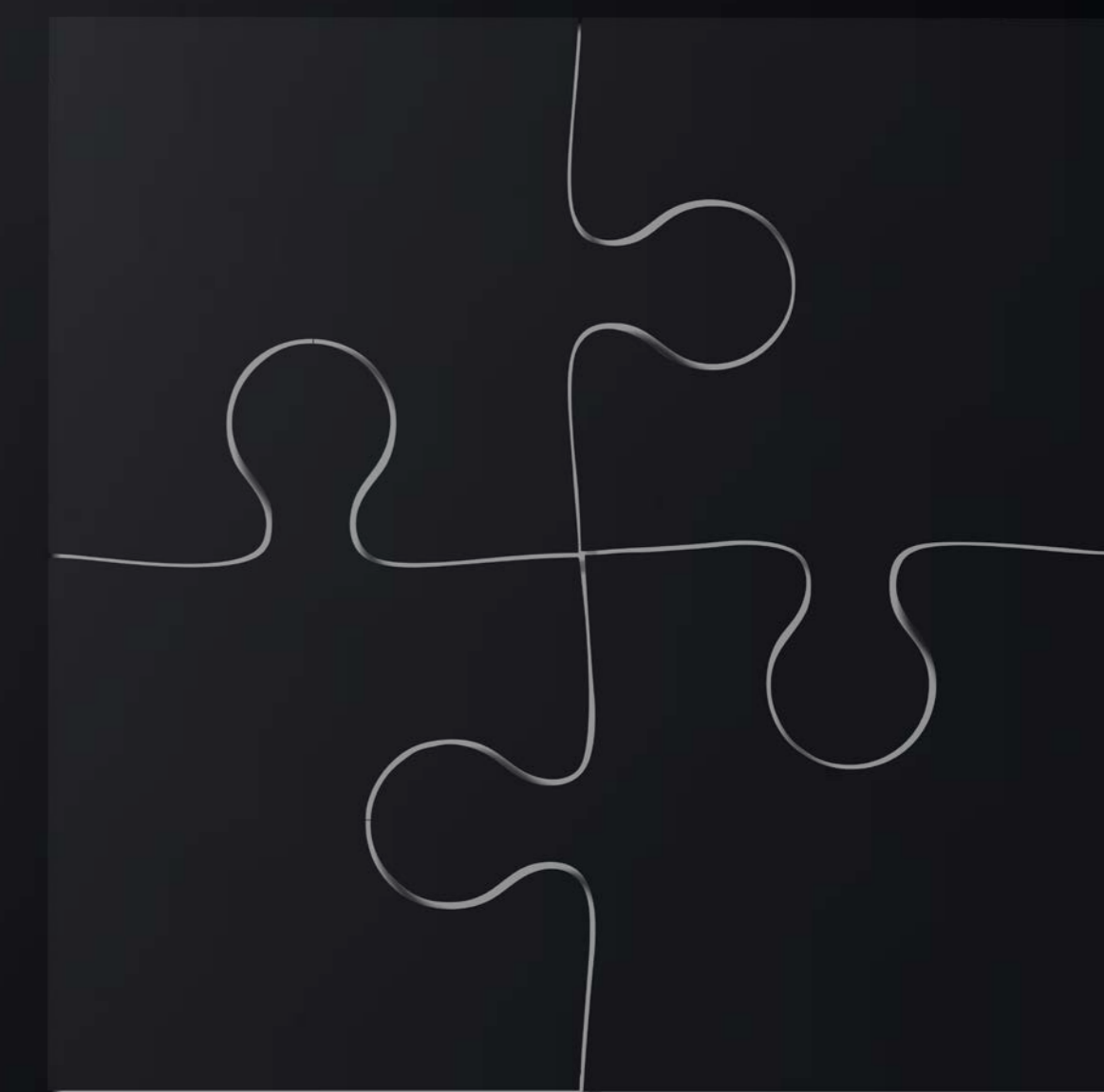
Технология “Конструктор названий” - позволяет автоматически определять категорию и автоматически дополнять сведения о товаре, выстраивать системы поиска, исключать ошибки у всех продавцов разом.

Большая маржинальность технических товаров 40-400% за счет низкой конкуренции на местах

Быстрое и дешевое масштабирование за счет отсутствия собственных пунктов выдачи и превращения офлайн магазинов в пункты выдачи, использования уже существующих служб такси и доставки.

КЛЮЧЕВАЯ ТЕХНОЛОГИЯ

Конвейерный конструктор карточек товаров



Новый принцип создания товаров и устройства баз данных

Названия собираются из “кирпичиков”

Автозаполнение -создание товаров с полным описанием в 20 раз быстрее

Гибкие названия - Подстраивание под запросы покупателя повышает конверсию

Учет особенностей рынков запчастей.

СХЕМА РАБОТЫ

ROONGO



Оффлайн магазины
технических
товаров



Онлайн покупатели



Ближайший курьер

ОБЪЕМ РЫНКА ДОСТАВКИ ТЕХНИЧЕСКИХ ТОВАРОВ

TAM



Доступный рынок
тех товаров

39 млн мужчин РФ 18-60 лет
3568 р средний чек
34 % Комиссия
5 сделок в год/человека

SAM



50% делают покупки онлайн

SOM



20% Требуется срочная доставка

КОНКУРЕНТНЫ



Поиск в ближайших магазинах

Нет

Нет

Нет

Да

Маркетплейс

Да

Нет

Нет

Да

Подробная информация о товарах

Да

Нет

Нет

Да

Отзывы и сравнение

Да

Нет

Нет

Да

Специализация на запчастях

Нет

Нет

Да

Да

Инструменты подбора запчастей

Да

Нет

Да

Да

Срок ожидания

3-7 дней

30 мин-60мин

2-20 дней

30мин-60ми

ДОРОЖНАЯ КАРТА

ФОНД СОДЕЙСТВИЯ
ИННОВАЦИЯМ



3 000 000 р

Старт тестов
продаж



2014

2022

Q1 2024

Q2 2024

Q4 2024

Q2 2025

2026

Маркетплейс
запчастей для
мотоциклов
50 000 карточек
250 сделок/мес

Готовы: Базы данных
Добавление товаров
Модерация.

Договоренность на
размещение
170 000 товаров.

Запуск продаж
с платформы

Выручка
18 Млн р

Запуск
межгород
Выручка
72 Млн р

БИЗНЕС МОДЕЛЬ

1. Комиссия с продаж 17%
2. Продвижение товаров 10%
3. Комиссия с доставки покупателю 7%

340%

ПОЧЕМУ ИМЕННО СЕЙЧАС

- 1. Рост рынка E-Commerce** 28% за 2023 год
- 2. Темпы роста** количества заказов +65% за 2023 год
- 3. Еще не занята** ниша быстрой доставки технических товаров
- 4. Рынок автозачастей не успел** перейти на современный уровень сервиса
- 5. Рост популярности** нишевых меркетплейсов
- 6. Готова основная технология**



Евгений Ильдутов

CEO

Предприниматель, Дизайнер

Mgt&Data.Ru



OZON

Яндекс  Маркет

 KazanExpress



Андрей Глушков

CTO

Алгоритмы и Аналитика

Mgt&Data.Ru



 **Avito**

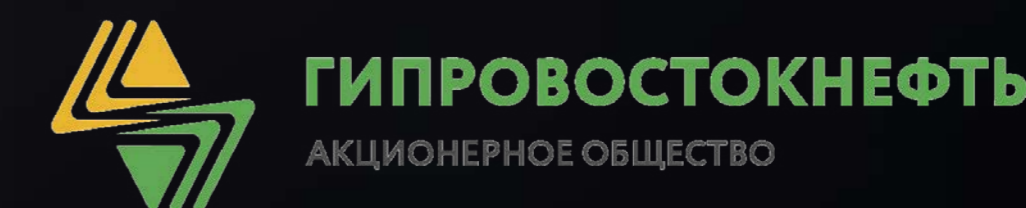
Яндекс  Еда



Сергей Казаков

CSA

Разработчик, аналитик



ФИНАНСЫ

53 млрд руб /год планируемая выручка

ROI инвестора через 5 лет 911%

Магазинов запчастей и тех товаров в РФ 62 000 шт

20% из них будут работать с нами

5 сделок в день с магазина

Средний чек 3500р

34% Комиссия с размещения, продвижения и доставки

КОНВЕЙРНЫЙ КОНСТРУКТОР ТОВАРОВ

Наим BUSINESS

- ООО "Имя"
- Главная
- Товары и цены
- Заказы
- Сообщения 03
- Финансы
- Продвижение
- Аналитика
- Профиль

Добавить фото

РК000003 x

РК000004

IMG_00000001 IMG_00000002 IMG_00000001 IMG_00000002 IMG_00000001 IMG_00000001 IMG_00000001 IMG_00000001 IMG_00000001 IMG_00000001 IMG_00000001

+ Создать новый товар Создать копию Создать вариант в 1 карточке

RG001 **Мотор** BrotherHobby x LPD 2806.5 x 1300KV x ID451453356234

Артикул: RG001 OEM: 2806.5 Название: Мотор Бренд: BrotherHobby Штрих Код: 404654567720

Свойства

Страна изготовитель: LPD 2806.5 Свойство 3: ↑ Напряжение: 12v [Добавить свойство +](#)

Совместимость

Lada Vesta 1.8i Sedan MTV I 2016-2020 x Lada Vesta 1.8 Sedan ATV x Lada Vesta 1.6 Sedan ATV x BMW X6 2009 x BMW X6 2009 x BMW X6 2009 x Renault Duster 2.0 MTV Renault Duster Renault Sandero +

Вес и габариты

Категория товара: Вес в упаковке гр Длина упаковки мм Ширина упаковки мм Высота упаковки мм

Описание

Свободное описание

Имя товара

Все товары 24x 24x В продаже 03x Не в продаже 03x Архив 32x Поиск 12x

Массовое действие

Артикул	Фото	Название	Статус	Цена	Остаток	ОЕМ Запчасти	Штрихкод	Применимость
РК0498394		Выключатель зажигания для Лада Калина 1117, 1118, 1119 комплект с личинками (иммобилайзер активен)	На модерации	3 000 р	5	2170-7903010	4606265 334567	Lada Granta 2170, 2171, 2172 Renault Logan 2020 FL...
РК0498394		Выключатель зажигания для Лада Калина 1117, 1118, 1119 комплект с личинками (иммобилайзер активен)	Продается	3 000 р	5	2170-7903010	4606265 334567	Lada Granta 2170, 2171, 2172 Renault Logan 2020 FL...

Техподдержка

САЙТ ДЛЯ ПОКУПАТЕЛЕЙ

Тольятти

Всё для техники!

Чат Продать Техника Мои заказы

ROONGO

Каталог

Искать товары и категории

VIN



Войти



Корзина



Избранное



Автотовары



Автохимия



Электротранспорт



Спецтехника



Коммерческий



Бытовая техника



Мототовары



Инструменты



Водный транспорт



Велотранспорт



**Шоппинг для
настоящих
мужчин**

ПРЕДЛОЖЕНИЕ

35 млн р за 10% компании

40% доработка

40% маркетинг

20% Операционные расходы

ROONGO

Ильдатов Евгений

+7 927 891 89 33

evgeny.ildutov@yandex.ru