

# ROONGO

**ROONGO**  
Все для техники

**ПЕРВЫЙ МАРКЕТПЛЕЙС ТЕХНИЧЕСКИХ ТОВАРОВ  
С ДОСТАВКОЙ ОТ 15 МИН**

Ищем инвестиции 35 М рублей

# РЫНОК ТЕХНИЧЕСКИХ ТОВАРОВ



Автотовары



Автохимия



Мототовары



Водный транспорт



Велотранспорт



Электротранспорт



Спецтехника



Коммерческий

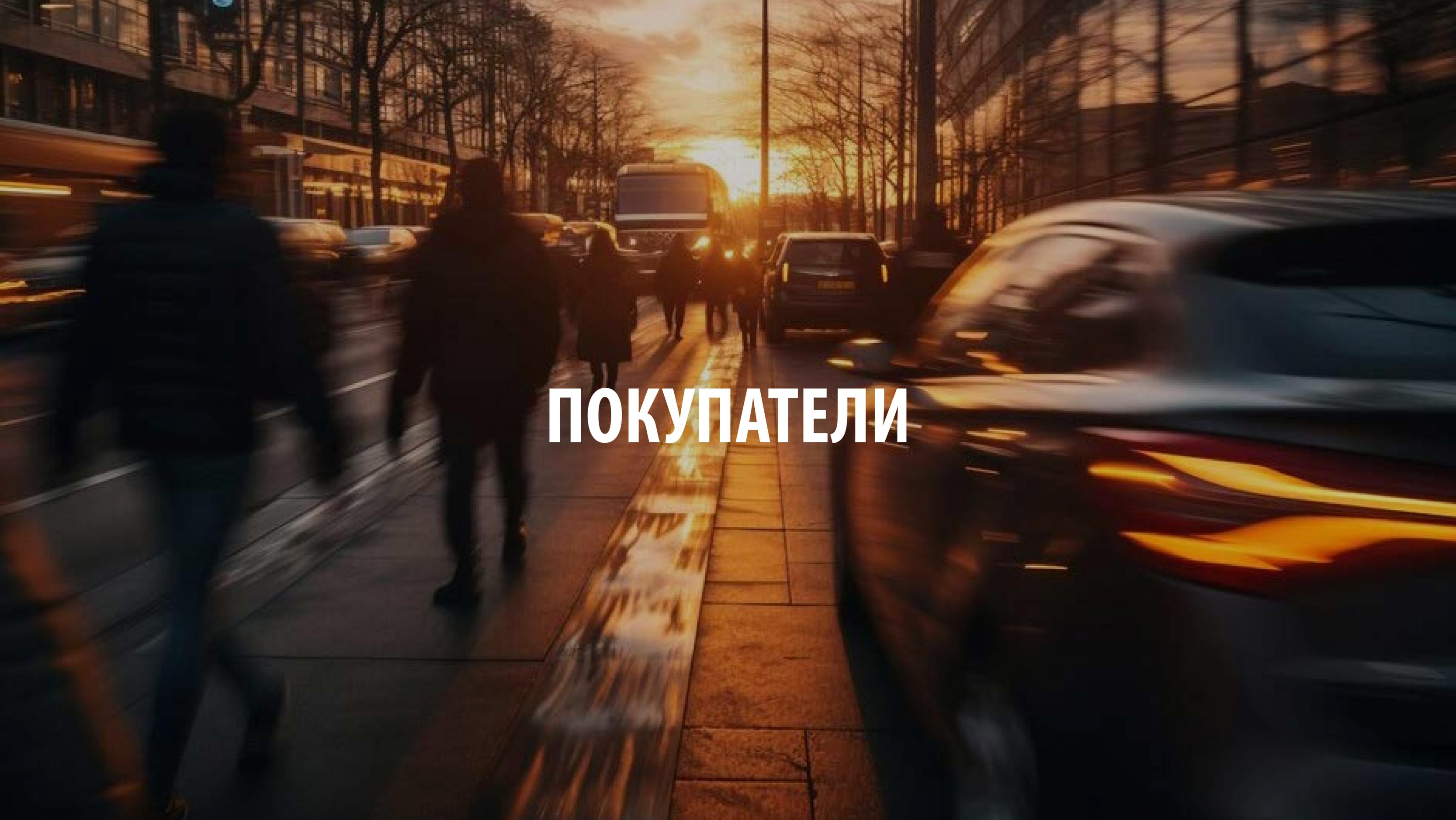


Бытовая техника



Инструменты

**100 000 000 товаров в 30 категориях**

A blurred city street at sunset. The scene is filled with motion blur, capturing the fast-paced nature of urban life. Pedestrians are walking across the street, and cars are driving in both directions. The sun is low on the horizon, creating a warm, golden glow that illuminates the scene. The buildings on either side of the street are also blurred, emphasizing the sense of movement. The overall atmosphere is one of a busy, modern city.

**ПОКУПАТЕЛИ**

# ПРОБЛЕМЫ ПОКУПАТЕЛЕЙ

Все требует ремонта - а ремонт требует срочности!

**Долго оффлайн** покупать товары самостоятельно: 1-3 часа на поездки.

**Долго ждать доставки** из Онлайн магазинов: 2-7 дней

**Сложно** самостоятельно подбирать запчасти онлайн: часто нет фото, описаний, опыта других покупателей, сравнения, инструкций.

# РЕШЕНИЕ ДЛЯ ПОКУПАТЕЛЕЙ

**Новый тип маркетплейса** который специализируется на технике

**Удобный поиск и сравнение** множества предложений по всем характеристикам и магазинам города/страны

**Инструменты подбора запчастей**, подробные фото, качественное описание, опыт пользователей, совместимость, инструкции и статьи

**Быстрая доставка от 15 мин** из ближайших офлайн магазинов

A close-up portrait of a middle-aged man with a well-groomed beard and mustache, smiling warmly. He is wearing a vibrant red jacket over a dark blue t-shirt. The background is a blurred car dealership, with the front of a dark-colored car visible on the left side of the frame. The lighting is soft and focused on the man's face.

**ПРОДАВЦЫ**

# ПРОБЛЕМЫ ПРОДАВЦОВ

**Маленький охват** покупателей в офлайн магазинах

**Очень дорого и сложно** поднимать продажи со своего сайта

**Существующие маркетплейсы не подходят** для торговли товарами для техники

1. Не подходящая группа покупателей
2. Не подходящая структура каталогов
3. Нет баз данных запчастей

4. Нет совместимости с техникой
5. Нет аналогов
6. Сложная финансовая модель

# РЕШЕНИЕ ДЛЯ ПРОДАВЦОВ

**Новый тип маркетплейса,** который специализируется на продаже товаров для техники

**Генерация большого потока целевых клиентов** за счет удобства покупателей, доставки и маркетинга

**Очень быстрая система создания карточек товаров:** конвейерный интерфейс, конструктор названий, автоматизация, автозаполнение, идеальный учет специфики каждого товара

**Очень простая логистика:** курьер забирает товар из магазина

# МАРКЕТПЛЕЙСЫ



# ПРОБЛЕМЫ МАРКЕТПЛЕЙСОВ

**Большинство продавцов не выкладывают товар на площадки** – слишком сложно и долго, не удобно отгружаться и паковать товары

**Традиционная структура баз данных товаров:** “Список категорий + Любое название” порождает множество ошибок и слишком большую трудоемкость создания карточек товара, модерирования, выбора при покупке.

**Низкая маржинальность торговли** из-за высокой конкуренции и “Грязных” методов снижения цен

**Долгое и очень дорогое масштабирование** – нужно много складов и пунктов выдачи

# РЕШЕНИЕ

## **Уникальная структура баз данных товаров -**

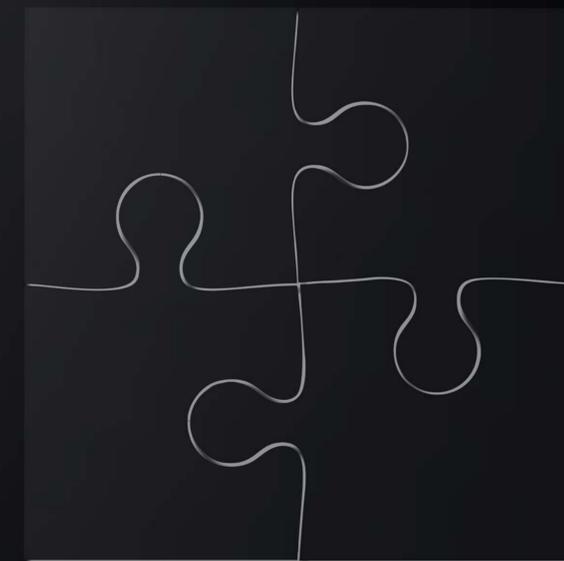
Технология “Конструктор названий” - позволяет автоматически определять категорию и автоматически дополнять сведения о товаре, выстраивать системы поиска, исключать ошибки у всех продавцов разом.

**Большая маржинальность** технических товаров 40-400% за счет низкой конкуренции на местах

**Быстрое и дешевое масштабирование** за счет отсутствия собственных пунктов выдачи и превращения офлайн магазинов в пункты выдачи, использования уже существующих служб такси и доставки.

# КЛЮЧЕВАЯ ТЕХНОЛОГИЯ

## Конвейерный конструктор карточек товаров



**Новый принцип** создания товаров и устройства баз данных

**Названия** собираются из “кирпичиков”

**Автозаполнение** -создание товаров с полным описанием в 20 раз быстрее

**Гибкие названия** - Подстраивание под запросы покупателя повышает конверсию

**Учет особенностей рынков** запчастей.

# СХЕМА РАБОТЫ

## ROONGO



Оффлайн магазины  
технических  
товаров



Онлайн покупатели



Ближайший курьер

# ОБЪЕМ РЫНКА ДОСТАВКИ ТЕХНИЧЕСКИХ ТОВАРОВ

TAM



Доступный рынок  
тех товаров

39 млн мужчин РФ 18-60 лет  
3568 р средний чек  
34 % Комиссия  
5 сделок в год/человека

SAM



50% делают покупки онлайн

SOM



20% Требуется срочная доставка

# КОНКУРЕНТНЫ



Поиск в ближайших магазинах

Нет

Нет

Нет

Да

Маркетплейс

Да

Нет

Нет

Да

Подробная информация о товарах

Да

Нет

Нет

Да

Отзывы и сравнение

Да

Нет

Нет

Да

Специализация на запчастях

Нет

Нет

Да

Да

Инструменты подбора запчастей

Да

Нет

Да

Да

Срок ожидания

3-7 дней

30 мин-60мин

2-20 дней

30мин-60ми

# ДОРОЖНАЯ КАРТА

ФОНД СОДЕЙСТВИЯ  
ИННОВАЦИЯМ

3 000 000 р

Старт тестов  
продаж

2014

2022

Q1 2024

Q2 2024

Q4 2024

Q2 2025

2026

Маркетплейс  
запчастей для  
мотоциклов  
50 000 карточек  
250 сделок/мес

Готовы: Базы данных  
Добавление товаров  
Модерация.

Договоренность на  
размещение  
170 000 товаров.

Запуск продаж  
с платформы

Выручка  
18 Млн р

Запуск  
межгород  
Выручка  
72 Млн р

# БИЗНЕС МОДЕЛЬ

1. Комиссия с продаж 17%
2. Продвижение товаров 10%
3. Комиссия с доставки покупателю 7%

340%

# ПОЧЕМУ ИМЕННО СЕЙЧАС

- 1. Рост рынка E-Commerce** 28% за 2023 год
- 2. Темпы роста** количества заказов +65% за 2023 год
- 3. Еще не занята** ниша быстрой доставки технических товаров
- 4. Рынок автозачастей не успел** перейти на современный уровень сервиса
- 5. Рост популярности** нишевых меркетплейсов
- 6. Готова основная технология**



**Евгений Ильдутов**

CEO

Предприниматель, Дизайнер

*Mgt&Data.Ru*



**OZON**

Яндекс  Маркет

 KazanExpress



**Андрей Глушков**

CTO

Алгоритмы и Аналитика

*Mgt&Data.Ru*



 **Avito**

Яндекс  Еда



**Сергей Казаков**

CSA

Разработчик, аналитик



# ФИНАНСЫ

**53 млрд руб /год планируемая выручка**

**ROI инвестора через 5 лет 911%**

Магазинов запчастей и тех товаров в РФ 62 000 шт

20% из них будут работать с нами

5 сделок в день с магазина

Средний чек 3500р

34% Комиссия с размещения, продвижения и доставки

# КОНВЕЙРНЫЙ КОНСТРУКТОР ТОВАРОВ

**RG001** **Мотор** BrotherHobby x LPD 2806.5 x 1300KV x ID451453356234

Страна изготовитель: LPD 2806.5  
Свойство 3: ↑  
Напряжение: 12v

Совместимость: Lada Vesta 1.8i Sedan MTV I 2016-2020 x Lada Vesta 1.8 Sedan ATV x Lada Vesta 1.6 Sedan ATV x BMW X6 2009 x BMW X6 2009 x BMW X6 2009 x Renault Duster 2.0 MTV Renault Duster Renault Sandero +

Статус	Цена	Остаток	ОЕМ Запчасти	Штрихкод	Применимость
На модерации	3 000 р	5	2170-7903010	4606265 334567	Lada Granta 2170, 2171, 2172 Renault Logan 2020 FL...
Продается	3 000 р	5	2170-7903010	4606265 334567	Lada Granta 2170, 2171, 2172 Renault Logan 2020 FL...

# САЙТ ДЛЯ ПОКУПАТЕЛЕЙ

Тольятти

Всё для техники!

Чат Продать Техника Мои заказы

**ROONGO**

Каталог

Искать товары и категории

VIN



Войти



Корзина



Избранное



Автотовары



Автохимия



Электротранспорт



Спецтехника



Коммерческий



Бытовая техника



Мототовары



Инструменты



Водный транспорт



Велотранспорт



**Шоппинг для  
настоящих  
мужчин**

# ПРЕДЛОЖЕНИЕ

**35 млн р за 10% компании**

**40% доработка**

**40% маркетинг**

**20% Операционные расходы**

# ROONGO

Ильдатов Евгений

+7 927 891 89 33

[evgeny.ildutov@yandex.ru](mailto:evgeny.ildutov@yandex.ru)